План Компенсации

https://aivia.io

Утвержден: 20.03.2021

AIVIA WEALTHTECH, INC.

-ВВЕДЕНИЕ

В Компании AIVIA WEALTHTECH, INC мы понимаем, что Аффилиаты являются самыми важными людьми и нашим самым большим достоянием. Без Аффилиатов не может существовать эффективная система сбыта наших услуг и продукта. Наш план компенсации предназначен для финансового вознаграждения тех Аффилиатов, которые усердно трудятся, чтобы реализовать эту возможность получать доход. Философия нашей Компании основана на принципах Честности, Откровенности и Прозрачности.

Следуя нашей философии, прежде чем Вы ознакомитесь с планом компенсации, мы хотим сделать очень важное заявление:

ФАКТ СУЩЕСТВОВАНИЯ ПЛАНА КОМПЕНСАЦИИ НЕ ГАРАНТИРУЕТ ДОХОД. БЕЗ УСИЛИЯ, ВЫ НЕ СМОЖЕТЕ СОЗДАТЬ НИКАКОЙ ДОХОД. ЧТОБЫ ПОЛУЧАТЬ ДОХОД ВАМ НУЖНО ПРИЛОЖИТЬ МНОГО УСИЛИЙ. НО ДАЖЕ ЭТО НЕ ГАРАНТИРУЕТ ДОХОД. УРОВЕНЬ УСПЕХА ЛЮБОГО НЕЗАВИСИМОГО АФФИЛИАТА, КАК И В ЛЮБОМ ДРУГОМ БИЗНЕСЕ, ЗАВИСИТ ОТ ИХ НАВЫКОВ, УСИЛИЙ, ЗНАНИЙ, ОПЫТА, ПОДХОДА К ЖИЗНИ, СВЯЗЕЙ, САМООТДАЧИ, ФИНАНСОВОЙ СТАБИЛЬНОСТИ, ДИСЦИПЛИНЫ, НАСТОЙЧИВОСТИ, КРЕАТИВНОСТИ И СИЛЫ ВОЛИ. НАШИ АФФИЛИАТЫ И КОМПАНИЯ AIVIA WEALTHTECH, INC, НЕ ГАРАНТИРУЕТ НИКАКИХ ДОХОДОВ И НЕ ДАЁТ НИКАКИХ ОБЕЩАНИЙ В ОТНОШЕНИИ ДОХОДОВ. ВЫ ДОЛЖНЫ СДЕЛАТЬ САМОСТОЯТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ И ОЦЕНКУ РЫНКА, ВАШИХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ И КОМПАНИИ, ПРЕЖДЕ ЧЕМ СТАТЬ НЕЗАВИСИМЫМ АФФИЛИАТОМ AIVIA WEALTHTECH, INC. ВСЕ ДОХОДЫ И ПРИВЕДЁННЫЕ ПРИМЕРЫ ЯВЛЯЮТСЯ ГИПОТЕТИЧЕСКИМИ И ИСПОЛЬЗУЮТСЯ ДЛЯ ОБЪЯСНЕНИЯ ПРИНЦИПА ПЛАНА КОМПЕНСАЦИИ, И ОСНОВАНЫ НА ЧИСТО МАТЕМАТИЧЕСКИХ РАСЧЁТАХ.

Чтобы понять План Компенсации, важно понимать разницу между Аффилиатами и клиентами. В основу бизнеса AIVIA WEALTHTECH, INC заложено привлечение новых клиентов, которые покупают наши Пакеты: Premium и VIP. Аффилиаты могут заработать комиссионные и бонусы, исключительно за продажу Пакетов или услуг компании AIVIA WEALTHTECH, INC потребителю. Это могут быть личные продажи и/или продажи, сделанные их командой. План Компенсации не предусматривает никаких комиссионных или бонусов за привлечение новых Аффилиатов. Кроме того, только Аффилиаты имеют право участвовать в структуре маркетинга. Им присваивается номер учётной записи, и они получают Бизнес Центр, через который осуществляется контроль над их структурой.

Наш План Компенсации предлагает шесть видов доходов

1. Личный Бонус
2. Командный Бонус
3. Пассивный Бонус
4. Ранговый Бонус
5. AivDrop Бонус
6. Добавочный AivDrop Бонус

Наш план компенсации представляет собой тринарную структуру 3×9. Каждый новый Аффилиат размещается в тринарной структуре.
Мы убеждены в том, что наш План Компенсации включает в себя лучшие компоненты, чтобы достичь желаемого успеха и результатов с нашей компанией.

Этот План Компенсации является неотъемлемой частью общего соглашения в совокупности с Правилами и Процедурами, Соглашением Аффилиата (его правилами и условиями) и / или Соглашением Юридического Лица (если это применимо) и его правилами и условиями.

ВНИМАНИЕ:
Для получения всех бонусов, Аффилиат должен выполнить и поддерживать статус **Квалифицированный Аффилиат**. Исключение из этого правила Личный Бонус, Реферальный пассивный бонус, AIVdrop и Добавочный AivDrop Бонус.
Способы создания ежемесячного объема и поддержания статуса:
1. Квалифицированный Аффилиат может поддерживать квалификацию, сделав три продажи в месяц пакета Premium или VIP.
2. Если Аффилиат решил приобрести пакет Premium или VIP для собственного пользования, то это достаточное условие, чтобы поддерживать ранг Квалифицированного Аффилиата. Требование выполнять три продажи в месяц не распространяется.
AIVIA не требует ежемесячного объёма от своих Аффилиатов, если Аффилиат решил приобрести пакет Premium или VIP для собственного пользования

1. Личный Бонус

Аффилиат зарабатывает розничную комиссию при продаже пакетов Премиум или ВИП (Premium или VIP).

1.1. За продажу Пакета Премиум (Premium) за шестьсот пятьдесят USDT (650 USDT), Аффилиат получит Личный Бонус в размере сто семьдесят USDT (170 USDT).

1.2. За продажу Пакета ВИП (VIP) за тысячу двести USDT (1200 USDT), Аффилиат получит Личный Бонус в размере триста сорок USDT (340 USDT).

1.3. За продажу повышения с Пакета Премиум (Premium) на Пакет ВИП (VIP) Аффилиат получит Личный Бонус в размере сто семьдесят USDT (170 USDT).

1.4. Выплата Личного Бонуса: Личный Бонус начисляется и отражается в бэк-офисе, после продажи, и выплачивается сразу после получения Компанией оплаты.

1.5. Условия квалификации: Любое лицо, которое активирует Бизнес Центр, имеет право зарабатывать розничную комиссию после оплаты активации и заключения Соглашения Аффилиата. Каждый Аффилиат, который производит продажу пакетов Премиум, ВИП (Premium или VIP) или повышения пакета имеет право зарабатывать розничную комиссию.

1.6. Покупка Аффилиатом Пакета для собственного пользования. Если Аффилиат приобретает Пакет для собственного пользования или оплачивает повышение уровня пакета, комиссия за эту продажу начисляется спонсору. Выполнив покупку пакета для собственного пользования, Аффилиат получает статус Квалифицированного и не должен выполнять личный ежемесячный объём продаж для получения Командного бомнуса. Смотрите параграф 2

Пример: Аффилиат Сергей показал возможность бизнеса AIVIA WEALTHTECH, INC Светлане. Светлана решила стать Аффилиатом. Она регистрируется по реферальной ссылке Сергея в качестве Аффилиата. За сам факт регистрации Светланы в качестве Аффилиата без покупки пакета Сергей не получает комиссионных или бонусов. С этого момента Светлана является Аффилиатом, так же, как и Сергей. Светлана решила приобрести Пакет Премиум (Premium) в то же время или в любое другое время. Сергей заработает розничную комиссию сто семьдесят USDT (170 USDT). Через

три месяца Светлана решила повысить свой Пакет с Премиум (Premium) на ВИП (VIP). Сергей получит дополнительные сто семьдесят USDT (170 USDT)в качестве Личного Бонуса.

2. Командный Бонус

Командный Бонус начисляется и выплачивается согласно объему продаж вашей нижестоящей структуры. Этот бонус начисляется и выплачивается до девятого уровня в Вашей тринарной структуре. Даже, если ваш спонсор поместил своих лично зарегистрированных Аффилиатов в Вашу тринарную структуру в качестве перелива, любая розничная продажа, произведённая всеми Аффилиатами Вашей тринарной структуры, создаёт объём для командного бонуса. При выполнении определённых условий квалификации, вы можете получать командный бонус до девятого уровня в вашей структуре.

2.1. Квалификация на получение Командного Бонуса:

При выполнении одной розничной продажи Квалифицированный Аффилиат имеет право на получение Командного Бонуса с первых уровней в своей тринарной структуре. Каждая последующая продажа даёт возможность получать Командный Бонус с трёх дополнительных уровней. При выполнении трёх личных розничных продаж Аффилиат имеет права получать Командный Бонус до девятого уровня в своей структуре. Это максимальное число уровней. Другими словами, всего 3 личные розничные продажи дают возможность Аффилиату получать максимальный Командный Бонус (до девятого уровня в своей структуре). При выполнении продаж трех пакетов Premium или VIP Аффилиаты становятся Квалифицированными. Квалифицированные Аффилиаты должны поддерживать свой статус выполняя ежемесячный объем продаж.

Льготный Период

Чтобы помочь новому Аффилиату, AIVIA предлагает льготный период 14 дней со дня проплаты регистрации Аффилиата. Если спонсор размещает кого-либо в качестве перелива в тринарной организации Аффилиата, то этот Аффилиат может получить командный бонус ретроактивно, если он выполнил 3 продажи в течение 14 дней после проплаты регистрации

2.2. Учёт Объема от продаж Пакета Премиум (Premium):

Объём продаж создаётся на основе розничных продаж Пакета Премиум (Premium) Аффилиатами в вашей маркетинговой структуре. Аффилиат имеет возможность получать тридцать USDT (30 USDT) до девятого уровня, при выполнении необходимых условий квалификации.

Условия Квалификации:

Аффилиат, выполнивший одну личную розничную продажу, может получать бонус за три (3) нижестоящих уровня в структуре

Аффилиат, выполнивший две личные розничные продажи, может получать за шесть (6) нижестоящих уровней в структуре

Аффилиат, выполнивший три личные розничные продажи, может получать бонус за девять (9) нижестоящих уровней в структуре

2.3. Учёт Объема от продаж Пакета ВИП (VIP):

Объём продаж создаётся на основе розничных продаж Пакета ВИП (VIP) Аффилиатами в вашей маркетинговой структуре. Аффилиат имеет возможность получать шестьдесят USDT (60 USDT) до девятого уровня, при выполнении необходимых условий квалификации.

Условия Квалификации:

Аффилиат, выполнивший одну личную розничную продажу, может получать бонус за три (3) нижестоящих уровня в структуре

Аффилиат, выполнивший две личные розничные продажи, может получать за шесть (6) нижестоящих уровней в структуре

Аффилиат,выполнивший три личные розничные продажи, может получать бонус за девять (9) нижестоящих уровней в структуре

2.4. Учёт Объема от повышения с Пакета Премиум (Premium) на Пакет ВИП (VIP):

Объём продаж создаётся на основе повышения с Пакета Премиум (Premium) на Пакет ВИП (VIP) Аффилиатами в вашей маркетинговой организации.Аффилиат имеет возможность получать тридцать USDT (30 USDT) до девятого уровня, при выполнении необходимых условий квалификации.

Условия Квалификации:

- Аффилиат выполнивший одну личную розничную продажу может получать бонус за три (3) уровня нижестоящих в структуре

- Аффилиат выполнивший две личные розничные продажи может получать за шесть (6) уровней нижестоящих в структуре
- Аффилиат выполнивший три личные розничные продажи может получать бонус за девять (9) уровней нижестоящих в структуре.

Для подробной информации смотрите таблицу № 1:

Таблица № 1

Уровни	Пакет ВИП (VIP)	Пакет Премиум (Premium) или повышение на Пакет ВИП (VIP)	Персональные Розничные Продажи
1	60 USDT	30 USDT	1
2	60 USDT	30 USDT	
3	60 USDT	30 USDT	
4	60 USDT	30 USDT	2
5	60 USDT	30 USDT	
6	60 USDT	30 USDT	
7	60 USDT	30 USDT	3
8	60 USDT	30 USDT	
9	60 USDT	30 USDT	

2.5. Выплата Командного Бонуса:

Командный Бонус начисляется и отражается в бэк-офисе, после продажи, и выплачивается сразу после получения Компанией оплаты.

3. Пассивный Бонус

Пассивный Бонус рассчитывается и начисляется согласно Классической Структуре МЛМ с элементом перекрытия. Существует два вида Пассивного Бонуса :

а) Реферальный Пассивный Бонус, основан на прибыли Инвесторов, лично приглашённых Аффилиатом. Не существует никаких ограничений в количестве личных рефералов. Каждый персонально приглашенный Инвестор считается первым поколением в многоуровневой команде Аффилиата. Чтобы получить Реферальный Пассивный Бонус, Аффилиат должен приглашать инвесторов на платформу, которые, в свою очередь, создают инвестиционный крипто-портфель. 5% от прибыли, получаемой трейдерами и торговыми роботами на счетах лично приглашенных инвесторов, выплачиваются Аффилиату в качестве Реферального Пассивного Дохода.

6) Глобальный Пассивный Бонус основан на прибыли Инвесторов, всей нижестоящей организации Аффилиата, берущей начало от от всех его лично зарегистрированных Аффилиатов, и всех нижестоящих Аффилиатов привлеченных ими. Для расчета Глобального Пассивного Бонуса каждый лично зарегистрированный Аффилиат размещается в первом уровне многоуровневой организации. Не существует никаких ограничений в количестве лично привлеченных Аффилиатов. Чтобы получить Глобальный Пассивный Бонус, вся организация должна приглашать инвесторов на платформе, которые создают инвестиционный крипто-портфель, сумма которого будет составлять 200 000 USDT или более. Аффилиат может получать до 5% от прибыли, заработанной трейдерами и торговыми роботами на счетах всех инвесторов в нижестоящей организации до бесконечности, до первого перекрытия (см. параграф 3.4.).

3.1. Квалификация для получения Реферального Пассивного Бонуса.

Чтобы получать Пассивный Реферальный Бонус, Аффилиат должен зарегистрировать инвесторов на платформе, которые, в свою очередь, создадут крипто-портфель.

3.2. Квалификация для получения Глобального Пассивного Бонуса.

Чтобы получить Глобальный Пассивный Бонус, Аффилиат должен выполнить и поддерживать статус Квалифицированный Аффилиат. Вся организация Аффилиата, которая берёт начала от лично приглашённых Аффилиатов, должна привлечь инвесторов на платформу AIVIA, которые, в свою очередь, создадут крипто-портфель, в общем объёме 200 000 USDT или более во всей организации Аффилиата, включая собственные средства Аффилиата.

3.3. Квалификационный объём для получения Глобального Пассивного Бонуса

1% Глобальный Пассивный Бонус 200 000 USDT+
2% Глобальный Пассивный Бонус 500 000 USDT+
3% Глобальный Пассивный Бонус 1 000 000 USDT+
4% Глобальный Пассивный Бонус 2 000 000 USDT +
5% Глобальный Пассивный Бонус 4 000 000 USDT+

3.4 Правило перекрытия для Глобального Пассивного Бонуса

Если кто-либо из нижестоящих Аффилиатов в вашей организации выполнил какую-либо квалификацию, то происходит перекрытие квалификационного объема. Этот Аффилиат получает Глобальный Пассивный Бонус со своей структуры согласно

своему квалификационному объему указанному выше в параграфе 3.3. Спонсор продолжает получать Глобальный Пассивный Бонус от остального объёма всей своей организации. Пожалуйста, смотрите пример ниже.

Пример:
У Сергея общий объем Инвестиций 6 000 000 USDT во всей его организации, он получает 5% Глобальный Пассивный Бонус на основе прибыли, получаемой Трейдерами и Торговыми ботами согласно квалификационному объему указанному в параграфе 3.3.. Ирина, которая была лично зарегистрирована Сергеем, построила организацию с общим объемом 2 000 000 USDT. Ирина создаёт перекрытие своим квалификационным объёмом в определённой части организации Сергея и теперь она получает 4% из возможных 5-ти согласно параграфу 3.3.. Сергей будет получать разницу от перекрытия, то есть, только 1% от части организации Ирины. Он будет продолжать получать 5% от своей остальной организации, но только до первого перекрытия

3.5. Выплата Пассивного Бонуса: Выплата пассивного бонуса производится один раз в месяц. Все расчёты комиссионных производятся за предыдущий месяц. Объем не более 400 000 USDT будет учитываться от каждого Инвестора. Важно знать, что выплата пассивного бонуса производится только в случае, если Инвесторы и Трейдеры оплатили счета, выставленные Компанией. Компания не несёт ответственности и не выплачивает пассивный бонус, в случае, если Инвесторы и Трейдеры не оплатили по счетам и не выполнили своих обязательств. Любые средства, полученные в результате просроченной оплаты, начисляются и выплачиваются на следующий месяц.
Например: Сергей заработал пассивный доход за Февраль месяц. До 15-го Марта происходят все расчеты, и происходит выплата пассивного бонуса.
.

4. Ранговый Бонус
Единоразовая выплата в зависимости от достигнутого ранга. Бонус в эквиваленте от 300 до 100 000 USDT начисляется и выплачивается в токенах AIV.

4.1. Выплата Рангового Бонуса. Ранговый Бонус начисляется и отражается в бэк-офисе, как только происходит достижение ранга, и начисляется в течение 10 дней на

внутренний баланс в личном кабинете Аффилиата в AIV Токенах, согласно рыночному курсу на момент квалификации.

4.2. Минимальный объём для достижения рангов и поддержание баланса тринарной структуры. Чтобы квалифицироваться на ранговый бонус Аффилиат должен выполнить и поддерживать статус Квалифицированный Аффилиат. Аффилиат должен сделать минимум три личные продажи пакета Premium или VIP**.** Для достижения рангов учитывается объём продаж всей команды до девятого уровня**.** Начиная с ранга Директор 100, необходимо соблюдать следующие правила:
Для квалификации на ранг Директор 100 или выше из самой объёмной ветки учитывается не более 50% от квалификационного объёма. В таблице номер 2 указан квалификационный объём для достижения рангов.

Таблица № 2

Ранг	Количество клиентов	Выплата
Директор 3	3	300 USDT
Директор 12	12	500 USDT
Директор 50	50	1,000 USDT
Директор 100	100	2,000 USDT
Директор 250	250	3,000 USDT
Директор 500	500	3,000 USDT
Директор 1000	1,000	5,000 USDT
Региональный Директор	2,000	20,000 USDT
Национальный Директор	5,000	50,000 USDT
Международный Директор	10,000	100,000 USDT

Пример 1: Под Сергеем зарегистрировался всего один партнёр, который очень активный, и привлёк 210 VIP или Premium клиентов. Для рангового статуса Сергея Директор100 засчитываются только 50 клиентов. В этом случае Сергей не получает бонус, так как не достиг ранг Директор100, потому что, для квалификации на этот ранг из самой объёмной ветки учитывается не более 50% клиентов от квалификационного объёма.

Пример 2: Под Сергеем зарегистрировались три партнёра. Первый привлёк 50 клиентов, второй - 40, третий - 30. В этом случае для рангового статуса Сергея Директор100 учитывается только 25 клиентов из ветки первого партнёра. Сергей не достиг ранг Директор100, так как для квалификации на этот ранг из самой объёмной ветки засчитываются не более 50% клиентов. Следуя этому правилу квалификационный объём учитывается следующим образом 25+40+30 = 95

Пример 3: Под Сергеем зарегистрировались три партнёра. Первый привлёк 210 клиентов, второй - 45, третий - 8. В этом случае для рангового статуса Сергея засчитываются 50 клиентов из ветки первого партнёра. Сергей достиг ранг Директор-100, так как теперь у него объём учитывается следующим образом 50+45+8 = 103. Поздравляем Сергея с успешной квалификацией Директор100.

5. AIVDrop Бонус

AivDrop - это еженедельное Вознаграждение, Начисляемое в Aiv токенах, рассчитанное на 60 месяцев. Вознаграждение начисляется каждое воскресенье. Количество начисленных токенов зависит от количества токенов, которые пользователь держит в кошельке. Для подробной информации смотрите таблицу № 3

Таблица № 3

Количество Токенов на Кошельке	Процент AivDrop в неделю
от 1000 до 2500	0.1%
от 2501 до 5000	0.2%
от 5001 до 10000	0.3%
от 10001 до 25000	0.4%
от 25001 до 50000	0.5%
от 50001 до 100000	0.6%
от 100001 до 250000	0.7%
от 250001 до 500,000	0.8%
от 500,001 до 750,000	0.9%
от 750,001 до 1,000,000	1.0%

5.1. Квалификация на получение Бонуса AIVDrop. Для начисления и получения бонуса AIVDrop, на кошельке Аффилиата должно храниться минимум 1000 AIV Токенов ***Внимание. Кошельки на которых храниться более 1 000 000 AIV токенов не участвуют в программе AIVDrop.***

5.2. Начисление Бонуса AIVDrop:

AIV Токен распределяется каждое Воскресенье на внутренний баланс в личном кабинете Аффилиата.

6. Добавочный AivDrop Бонус

Это коэффициент увеличения вашего AivDrop, в зависимости от количества токенов AIV, хранящихся на кошельках в вашей структуре. Для подробной информации смотрите таблицу № 4

Таблица № 4

Количество Токенов в структуре	*Коэффициент умножения процента AivDrop
от 1001 до 10,000	x 1.5
от 10,001 - 50,000	x 1.75
от 50,001 до 250,000	x 2
от 250,001 до 500,000	x 2.25
от 500,001 до 1,000,000	x 2.5
от 1,000,001 до 10,000,000	x 2.75
от 10,000,001 до 100,000,000	x 3
от 100,000,001 до 250,000,000	x 3.25
от 250,000,001 до 500,000,000	x 3.50
от 500,000,001	x 3.75

6.1. Квалификация на получение Добавочного Бонуса AIVDrop:

Для начисления и получения Добавочного Бонуса AIVDrop на кошельке Аффилиата должно храниться AIV Токены в эквиваленте перечисленному на личный кошелёк в момент покупки пакета. Минимум два члена команды, хранящие на своих кошельках токены AIV начисленные им при покупке пакетов. AIVDrop будет начисляться до тех пор, пока у Пользователя на кошельке не накопится 1 000 000 AIV. **Внимание. Кошельки на которых храниться более 1 000 000 AIV токенов не участвуют в программе AIVDrop**

6.2. Начисления Добавочного Бонуса AIVDrop:

AIV Токен распределяется каждое Воскресенье на внутренний баланс в личном кабинете Аффилиата

Важно знать, что Добавочный AIVDrop Бонус это просто коэффициент увеличения вашего AIVDrop. Это не дополнительный бонус, а ваш AIVDrop умноженный на коэффициент.. Кошельки на которых храниться более 1 000 000 AIV токенов не участвуют в программе AIVDrop

Например: Если у Сергея на кошельке хранятся от 1001 до 2500 Токены АИВ , процент его Бонуса AIVDrop составляет 0.1% в неделю. Пользователи и Аффилиаты во всей структуре Сергея через неделю приобрели и хранят Токенов AIV 50000 но меньше 250000 AIV Сергею будет начислено 0.2% (0.1 × 2 = 0.4%) Токенов AIV на следующей неделе согласно данному Плану Компенсации, как указано в таблице номер 4.

Все начисления и расчёты производятся в USDT: USDT является расчётной единицей для всех расчетов: весь объем, требования, платежи, Квалификация, комиссионные и бонусы начисляются и выплачиваются в USDT

Цены Продукта и Услуг

Таблица №5

Продукт	Цены	Объём Продажи	Учёт для Комиссии
Пакет Премиум (Premium)	650 USDT	650 USDT	Да
Пакет ВИП (VIP)	1200 USDT	1200 USDT	Да
Повышение с Премиум (Premium) на ВИП (VIP)	650 USDT	650 USDT	Да

Внимание!

Чтобы принимать участие в Маркетинговой Структуре AIVIA WEALTHTECH, INC и получать доход согласно этому плану компенсации, Аффилиат соглашается и обязуется всегда соблюдать все Правила и Процедуры, как описано в своде Правил и Процедур, Правила и Условия Заявки на Участие в Маркетинговой Структуре Сбыта в Качестве Аффилиата и, или Юр. Лица (если применимо), и правила и условия этого Плана Компенсации. Все эти документы: Свод Правил и Процедур, План

Компенсации, Заявка Аффилиата или Юр. Лица со всеми Правилами и Условиями все в совокупности являются неотъемлемой частью соглашения Аффилиата для всех лиц, которые являются участниками Маркетинговой Организации AIVIA WEALTHTECH, INC. В случае каких-либо противоречий между этим Планом Компенсации и другими документами, соглашением Аффилиата, условия этого Плана Компенсации являются преобладающими над всеми остальными документами.

Преимущество этой редакции документа: Все поправки, внесенные в этот документ Компанией вступает в силу не замедлительно после его публикации на сайте aivia.io и заменяет все предыдущие редакции этого документа.

Поправки: AIVIA вправе в одностороннем порядке пересмотреть и внести поправки в данный документ.
Пользователи и/или /Подписчики принимают и согласны со всеми изменениями внесенных Компанией. AIVIA WEALTHTECH, INC полагает, что Пользователи и/или подписчики согласились с данными изменениями правил и условий, если Пользователи и/или подписчики не подал письменного протеста в компанию AIVIA WEALTHTECH, INC в течение 7 дней после получения уведомления об изменениях этого документа. Публикация обновлённой версии этого документа на сайте aivia.io новой версии считается уведомлением для всех пользователей. Пользователи обязаны время от времени проверять дату редакции и ознакамливаться с измененной версией. Самая новая редакция этого документа преобладает над всеми другими редакциями

ТЕРМИНЫ И ИХ ЗНАЧЕНИЕ

Аффилиат

Лицо, которое подало заявку, подписавшее соглашение, оплатило за активацию Бизнес Центра и занимается продвижением пакетов Компании AIVIA и построением маркетинговой структуры с целью получения доходов согласно данному Плану Компенсации.

Бизнес Центр

Учётный бизнес центр в структуре под специальным учётным номером в сетевой структуре AIVIA WEALTHTECH, INC. Все регистрации, операции, структура и продвижение по рангам, и полный учёт объёма, бонусов и комиссии осуществляется через этот бизнес центр. За активацию Бизнес Центра никому никакие комиссионные не выплачиваются.

Бонусы и Комиссия

Аффилиат зарабатывает вознаграждение за продвижение наших пакетов Премиум или ВИП (Premium или VIP). Хотим обратить ваше внимание на то, что за активацию Бизнес Центра никому никакие комиссия и бонусы не начисляются и не выплачиваются

Компания

Термин "Компания" или "AIVIA" используется в тексте договора, свода Правил и Процедур и в Плане Компенсации и обозначает - корпорация AIVIA WEALTHTECH, INC

Уровень

Уровни нижестоящих Аффилиатов внутри маркетинговой структуры конкретного Аффилиата. Термин относится к взаимоотношениям Аффилиата со своим вышестоящим Аффилиатом, определяемым количеством уровней между ними в одной линии спонсорства. Например, если A является спонсором B, который спонсирует C, который спонсирует D, который
спонсирует E, то E находится на четвертом уровне по отношению к A.

Линия Спонсорства

Ее также называют «нога». Это нижестоящая структура Аффилиата, которая начинается с его лично приглашенного Аффилиата, и продолжается всеми Аффилиатами в данной линии спонсорства

Маркетинговая Структура

Инвесторы, Трейдеры и Аффилиаты нижестоящей структуры Аффилиата.

Официальные Материалы AIVIA WEALTHTECH, INC

Печатные материалы, аудио- и видеозаписи и другие материалы, разработанные, напечатанные, опубликованные и (или) распространяемые AIVIA WEALTHTECH, INC среди Аффилиатов

Квалификационный Ранг

Термин «квалификационный ранг» относится к текущему рангу Аффилиата, определяемому в соответствии с Компенсационным планом AIVIA WEALTHTECH, INC, за любой период определения объема. Чтобы считаться «квалифицированным» относительно определенного ранга, Аффилиат должен соответствовать критериям, установленным для соответствующего ранга Планом Компенсации AIVIA WEALTHTECH, INC.:

1. Квалифицированный Аффилиат может поддерживать квалификацию, сделав три продажи в месяц пакета Premium или VIP.
2. Если Аффилиат решил приобрести пакет Premium или VIP для собственного пользования, то это достаточное условие, чтобы поддерживать ранг Квалифицированного Аффилиата. Требование выполнять три продажи в месяц не распространяется.

AIVIA не требует ежемесячного объёма от своих Аффилиатов, если Аффилиат решил приобрести пакет Premium или VIP для собственного пользования.

Объем Групповой Продажи

Объем продажи пакетов Премиум или ВИП (Premium или VIP), созданный структурой Аффилиата на который начисляются бонусы.

Спонсор

Аффилиат, стоящий непосредственно над другим Аффилиатом. Спонсор также может выступать в отношении нового Аффилиата в качестве Инроллера.

Токен AIV

Токен AIV - это неотъемлемая часть экосистемы AIVIA, которая используется для внутренних платежей, подтверждения долевого владения и вознаграждений всех участников. Токены выпущены на блокчейне Ethereum на общую сумму 2 000 000 000 AIV

Все начисления и расчёты производятся в USDT

USDT - Это крипто валюта, которую AIVIA принимает в форме оплаты за продажу пакетов и использует для расчётов, начислений и выплат комиссионных и бонусов Аффилиатам.

Перелив - это размещение личных Аффилиатов спонсора под любого нижестоящего Аффилиата